

## How to sell successfully

Some facts:

- ❖ Customers shop with their eyes
- ❖ First impressions are lasting impressions

Does your packaging and displays stand out and attract customers?

Are your staff welcoming, fully informed, employ effective sales tactics and able to attract customers?



If you own a farm shop, food and drink deli or a producer selling directly to the public, this one-day accredited course could increase your sales. The aim of the course is to enable smaller food business owners to acquire the basic skills and knowledge to display their food products effectively and show how best to adopt selling tactics around the displays.

We will look at branding, packaging, the use of signage, making the most of the space available and how to create stunning displays.

For further information and to register your interest please contact Nerys Howell on 029 2022 0822 or [nerys@howelfood.co.uk](mailto:nerys@howelfood.co.uk).

## Sut i werthu'n effeithiol

Rhai ffeithiau:

- Mae cwsmeriaid yn siopa gyda'u llygaid
- Mae'r argraff gyntaf yn argraff barhaol

A yw eich deunydd lapio ac arddangosfeydd yn sefyll allan ac yn denu cwsmeriaid?

A yw eich staff yn groesawgar, yn wybodus am y cynnych, yn cyflogu tactegau gwerthu effeithiol ac yn gallu denu cwsmeriaid?



Os ydych yn berchen ar siop fferm, deli bwyd a diod neu gynhyrchydd sy'n gwerthu yn uniongyrchol i'r cyhoedd, gallai'r cwrs undydd achrededig hwn gynyddu eich gwerthiant. Nod y cwrs yw galluogi perchnogion busnesau bach bwyd i gael y sgiliau a'r wybodaeth sylfaenol i arddangos eu cynnyrch bwyd yn effeithiol a dangos y ffordd orau i fabwysiadu tactegau gwerthu ar yr arddangosfeydd.

Byddwn yn edrych ar frandio, pecynnu, y defnydd o arwyddion, gwneud y mwyaf o'r gofod sydd ar gael a sut i greu arddangosfeydd trawiadol.

Cysylltwch â Nerys Howell ar 029 2022 0822 neu [nerys@howelfood.co.uk](mailto:nerys@howelfood.co.uk) i gofrestru ac am fwy o wybodaeth.